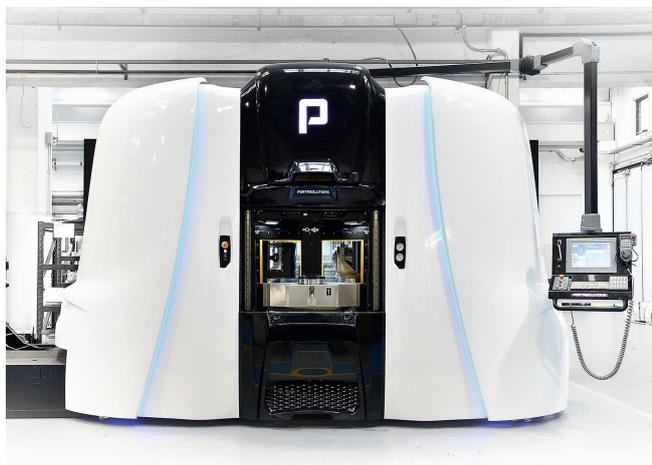


Multispindel-Bearbeitungszentren

Fertigungskonzept für die Zeiten von Covid-19

Eine Initiative von Porta Solutions für die Anwendung von Lean Manufacturing-Produktionskonzepten kombiniert mit einem attraktiven Investitionsplan.



1 Das dreispindlige Bearbeitungszentrum im Rundtakt-Stil für die flexible Fertigung mittlerer Losgrößen © Porta Solutions



2 Gerade in Krisenzeiten sind innovative Produktionsmethoden ein Schlüssel zum Erhalt der Wettbewerbsfähigkeit © Porta Solutions

Die Herausforderungen, die Covid-19 mit sich bringt, sind für einige Unternehmen des verarbeitenden Gewerbes der Ansatzpunkt dafür, Unterstützungsinitiativen zu bilden. Auch Porta Solutions, mit Hauptsitz in Villa Carcina in Italien, hat eine Initiative gestartet, die Anreize für Investitionen in Technologie bieten und die Hürden für einen Einstieg in effizientere Produktionstechnik senken soll. Gerade in den derzeit schwierigen Marktbedingungen ein wichtiges Argument, um den Folgen der Krise besser begegnen zu können.

Porta Solutions sieht sich als Pionierunternehmen für den Bau von CNC-Werkzeugmaschinen mit drei unabhängigen Spindeln, die für hohe Produktivität sorgen. Außerdem sieht Porta in der strikten Anwendung von Lean-Manufacturing-Produktionskonzepten einen großen Vorteil.

Das Portacenter ist die Alternative zu gewöhnlichen Bearbeitungszentren in Zellen und bietet eine drastische Reduzierung der Teilekosten – dank der Reduzierung von Rüst- und Bearbeitungszeiten – bei mittleren Losgrößen. Dahingehend ist es herkömmlichen Bearbeitungszentren überlegen.

Maurizio Porta, CEO von Porta Solutions, stellt seine Lösungsstrategie in der Krise vor: »Der Moment, den wir gerade durchleben, ist unglaublich speziell und unvorhersehbar: Wir hätten nie gedacht, dass wir uns in einer solchen Situation wiederfinden würden. Jetzt, wo Covid-19 die ganze Welt in Schwierigkeiten bringt, besteht die beste Lösung – und natürlich die am schwierigsten anzuwendende – darin, starke Nerven, eine langfristige Vision und eine starke geistige Klarheit zu bewahren.«

Zu den Aspekten, an denen Porta Solutions in diesem heiklen Moment hart gearbeitet hat, gehört das Kundenpaket. »Wir sind zu 100 Prozent davon überzeugt, dass das Kundenpaket heute ein besonders wichtiges Asset ist, das dem Schutz aller Unternehmen und Interessengruppen des Industriesektors dient«, so Maurizio Porta weiter.

Neue Regeln in wirtschaftlich schwierigen Zeiten

»Wir müssen uns neuen Herausforderungen in einem wirtschaftlichen Kontext stellen, der heute von vielen als ›Krieg‹ definiert wird,« erklärt Porta. »Seit ich 2005 begann, das erste serien-

mäßig produzierte Portacenter anzubieten, bin ich sicher, dass Flexibilität in der Anpassung und Schnelligkeit in der Ausführung die neuen Spielregeln sind. Unser Portacenter interpretiert diese wesentlichen Bedürfnisse noch besser, um wettbewerbsfähig zu sein, indem es die Verschwendung reduziert, die in den Produktionsabteilungen immer noch vorhanden ist.«

Sofort-Hilfe mit dem Portacenter-Plan

»Für Kunden und Besitzer von Porta-Maschinen«, erklärt der CEO weiter, »werden wir exklusiv ein Standard-Portacenter zur Verfügung stellen, das in lediglich 30/60 Tagen geliefert werden kann, mit einer Anzahlung von nur zehn Prozent, wobei 90 Prozent des Betrags für das gesamte Kalenderjahr 2020 eingefroren bleiben.« ■

INFORMATION & SERVICE



HERSTELLER

Porta Solutions SPA

25069 Villa Carcina (BS) /Italien
Tel.: +39 030 8900-587

www.porta-solutions.com/de